

Ben jij toe aan een nieuwe uitdaging in een dynamische werkomgeving binnen een gedreven team? Wil jij meebouwen aan onze successen? Ter versterking van ons team Business Development in Middenmeer zijn wij op zoek naar een:

Business Developer (32-40 uur)

Wij leveren energie aan bedrijven die veel energie nodig hebben, zoals bijvoorbeeld grote glastuinbouw kassen. Dit doen wij op een zo duurzaam mogelijke manier. Zo dragen wij bij aan een duurzame toekomst.

Onze afdeling Business Development is continue op zoek naar nieuwe zakelijke kansen. Zo is deze afdeling de kartrekker van nieuwe ontwikkelingen. Onderwerpen waar we aan werken zijn bijvoorbeeld de uitbreiding van onze warmtenetten, het ontwikkelen van een industriële boiler en het inpassen van batterijpakketten om te handelen op de stroommarkt. We zoeken continue naar kansen, ontwikkelen een project en dragen dit over aan collega's voor de bouw hiervan.

Onze ambitie brengt een enthousiaste en energieke groeicultuur met zich mee. Jezelf blijven ontwikkelen, plezier maken, deel uitmaken van een succesvol en gedreven team en de vrijheid hebben om je eigen verantwoordelijkheden te nemen binnen een innovatieve omgeving. Dát is werken bij ECW.

Wat ga je doen?

Als Business Developer ben je actief bezig met het ontwikkelen van energieprojecten. Dit doe je samen met collega's en externe partijen. De vraagstukken zijn technisch én economisch. Vind je het leuk om business cases inzichtelijk te maken? Ga je voor kansen en houd je je daarbij ook graag bezig met de marktontwikkelingen en het ondersteunen van ontwikkelprocessen? Misschien word jij dan wel onze nieuwe collega!

Taken en verantwoordelijkheden

- Je houdt je bezig met het ontwikkelen van projecten;
- Je maakt business cases inzichtelijk;
- Je schakelt intern met collega's en ondersteunt ontwikkelprocessen (denk hierbij aan het leveren van technische input of input voor vergunningstrajecten);
- Je ziet continue kansen in de energiemarkt.

Competenties

- Je hebt gevoel voor overzicht en structuur;
- Je hebt affiniteit met techniek;
- Je bent accuraat;
- Je bent service georiënteerd;
- Je ziet kansen en gaat uitdagingen graag aan;
- Je kunt een brug slaan tussen techniek en economie;
- Je bent sociaal vaardig en hebt een verbindende functie zowel naar klanten als stakeholders;
- Je hebt overtuigingskracht.

Wij bieden

- Marktconform salaris;
- Je komt te werken in een team van professionals in de duurzame energie;
- Je wordt betrokken bij innovaties;
- Flexibele werktijden;
- Een goede pensioenvoorziening;
- Een informele werksfeer en volop mogelijkheden voor groei;
- Opleidingsbudget;
- Deelname aan ons fietsplan;
- Laptop;
- Telefoonkostenvergoeding;
- Goede privé- & werk balans;
- Thuiswerkmogelijkheden.
- Teamactiviteiten zoals vrijdagmiddagborrels en teamuitjes.

Wat vragen we?

HBO (technische) bedrijfskunde of een (bedrijfs) economische opleiding of kennis en ervaring in een soortgelijke functie.

0-10 jaar ervaring in verkoop en business development in deze sector. Kennis van de energiesector is een pré.

Herken je jezelf in het bovenstaande? Dan maken we graag kennis met je! Stuur je CV en motivatiebrief naar s.ketz@ecwenergy.nl. Heb je nog vragen neem gerust contact op. Voor meer informatie ga je naar onze website: www.ecwenergy.nl

Standplaats: Middenmeer.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.