

ECW energy is als particulier netbeheerder, energieproducent en handelaar, met eigen netwerken van kabels, leidingen, productie- en opslaginstallaties steeds op zoek naar de meest duurzame en efficiënte manier om energie te leveren aan bedrijven die veel energie nodig hebben, zoals bijvoorbeeld grote glastuinbouw kassen.

Wij zijn gevestigd op het Noord-Hollandse bedrijventerrein Agriport en in het glastuinbouw gebied Andijk waar onze afdeling Verkoop en Business Development zich bezighoudt met het ontwikkelen van nieuwe projecten al dan niet gekoppeld aan onze bestaande assets. Na de projectontwikkeling pakt een andere afdeling binnen ECW de uitvoering hiervan op.

Voor de uitbreiding van onze jonge en enthousiaste afdeling Verkoop en Business Development zijn we op zoek naar een:

Junior business developer (32-40 uur)

Wat ga je doen?

De nadruk bij deze functie ligt op het ontwikkelen van projecten in de breedste zin van het woord. Vind je het leuk om business cases inzichtelijk te maken? Ga jij ook voor kansen en houd je daarbij ook graag de marktontwikkelingen in de gaten? Houd je je daarnaast ook graag bezig met het ondersteunen van ontwikkelprocessen? Misschien ben jij dan wel onze nieuwe collega!

Taken en verantwoordelijkheden

- Je houdt je bezig met het ontwikkelen van projecten;
- Je maakt business cases inzichtelijk;
- Je schakelt intern en ondersteunt ontwikkelprocessen (denk hierbij aan het leveren van technische input of vergunningstrajecten);
- Je bent en blijft op de hoogte van kansen in de energiemarkt.

Competenties

- Je hebt gevoel voor overzicht en structuur;
- Je hebt affiniteit met techniek;
- Je bent accuraat;
- Je bent service georiënteerd;
- Je ziet kansen en gaat uitdagingen graag aan;
- Je kunt een brug slaan tussen techniek en economie;
- Je bent sociaal vaardig en hebt een verbindende functie zowel naar klanten als stakeholders;
- Je hebt overtuigingskracht.

Wij bieden

- Marktconform salaris;
- Je komt te werken in een team van professionals in de duurzame energie;
- Je wordt betrokken bij innovaties;
- Flexibele werktijden;
- Een goede pensioenvoorziening;
- Een informele werksfeer en volop mogelijkheden voor groei;
- Opleidingsbudget;

- Deelname aan ons fietsplan;
- Laptop;
- Telefoonkostenvergoeding;
- Goede privé- & werk balans;
- Thuiswerkmogelijkheden.

Wat vragen we?

HBO (technische) bedrijfskundige of een (bedrijfs) economische opleiding.

Je hebt 0-3 jaar werkervaring in verkoop en business development in deze sector. Kennis van de energiesector is een pré.

Herken je jezelf in het bovenstaande? Dan maken we graag kennis met je! Stuur je CV en motivatiebrief naar s.ketz@ecwenergy.nl.

Standplaats: Middenmeer.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.